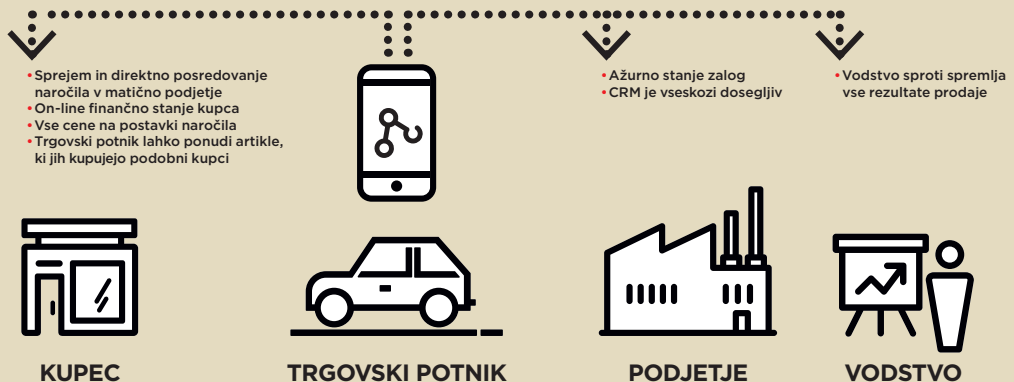


Klasični potek naročanja in prodaje

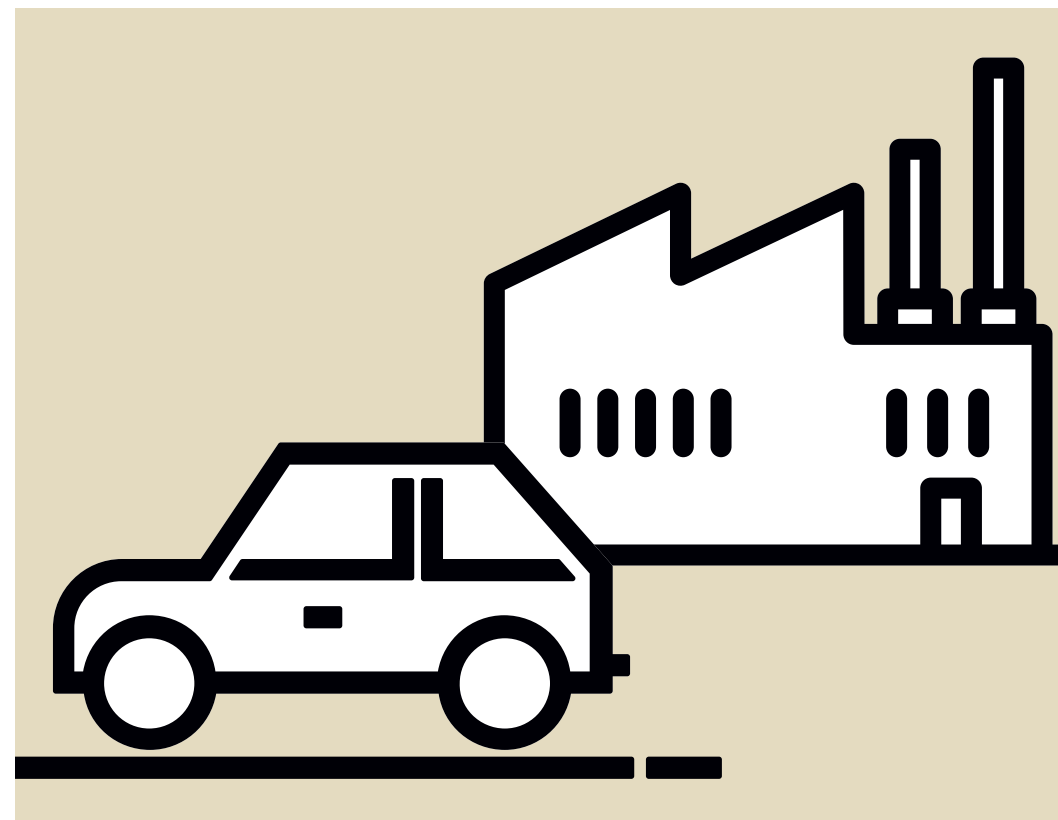


Naročanje in prodaja z uporabo Minoa IQube



Minoa IQube

Mobilna aplikacija za prodajo na terenu in pospeševanje prodaje



MINOA D.O.O. • +386 1 514 00 50 • WWW.MINOA.SI

Glavne prednosti aplikacije

Aplikacija Minoa IQube presega klasično orodje za prodajo na terenu in pospeševanje prodaje, saj združuje prodajno naravnani CRM, orodje za pospeševanje prodaje in prodajo na terenu, obenem pa jo vodje lahko uporabljajo kot odličen pripomoček za nadzor nad prodajo. Zagotavljamo vam, da ne boste pogrešali niti enega pregleda nad prodajo tako v številkah kot grafu.

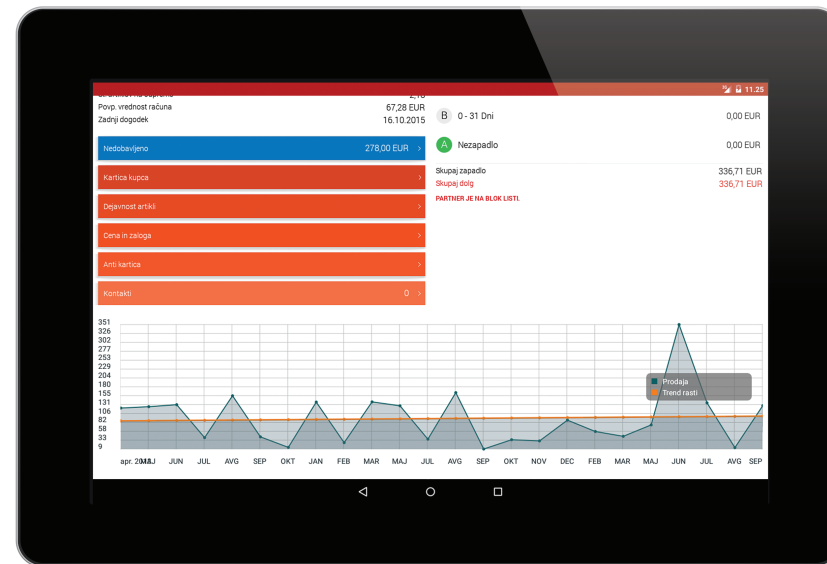
Aplikacija s številnimi inovativnimi vsebinami presega klasičen prodajni CRM. Ena izmed njih se kaže že med sprejemom naročila na terenu, kjer so komercialistom ves čas in povsod na voljo sveže informacije o akcijah, količinskih popustih, datumih zadnje nabave, izdelkih, ki jih kupujejo podobni kupci, in podobno.

Za večjo odličnost prodajne službe na terenu skrbijo on-line finančni in komercialni podatki, ki so vedno dosegljivi na mobilnih napravah vaših komercialistov in jim omogočajo, da o stranki vedo vse, kar potrebujejo v določenem trenutku.

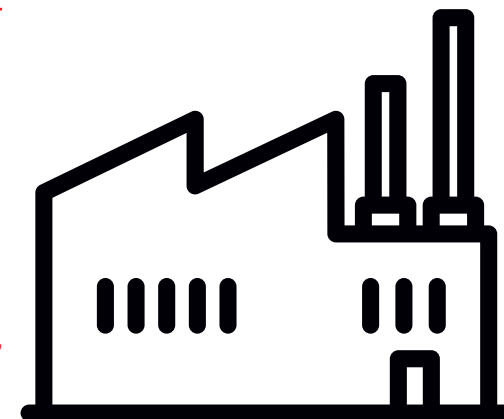
Za popoln nadzor nad prodajo in v izogitev prodajnemu tveganju so vodstvenemu kadru na voljo različni on-line pregledi in analize, ki so podprte tudi z grafičnimi prikazi.

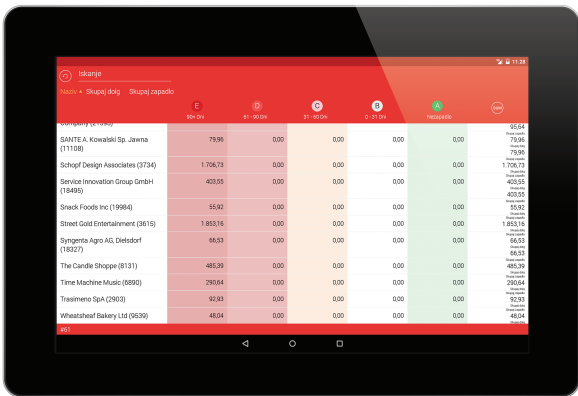
Načrtovanje obiskov s spremljanjem uresničitve načrta, prikaz trenutnih lokacij komercialistov na zemljevidu in izračun predvidenih prevoženih kilometrov vam omogočajo popoln nadzor nad dejavnostmi komercialistov na terenu.

Z neposredno povezavo aplikacije s kakovostnim zalednim informacijskim sistemom bodo tudi vsi podatki, informacije in analize lahko kakovostni.

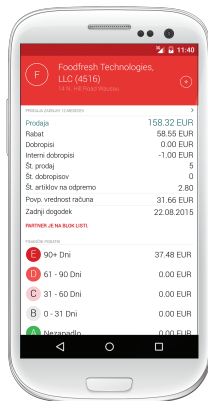


Minoa IQube je specializirana mobilna aplikacija za prodajo in pospeševanje prodaje na terenu. Namenjena je vsem trgovskim in proizvodnim podjetjem, ki želijo svojim komercialistom omogočiti učinkovito prodajo ter pospeševanje prodaje na terenu, vodjem pa učinkovito načrtovanje, vodenje in nadzor nad prodajo, ki poteka brez komercialistov v podjetju.





| Imenje | 04.04 | 01.05.04 | 01.05.04 | 01.05.04 | 01.05.04 | 01.05.04 |
|---------------------------------------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|
| BAKITA, Kowalski Sp. Javna (11116) | 79,96 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 95,64 |
| Schoff Design Associates (3734) | 1.706,73 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 739,88 |
| Service Innovation Group GmbH (18495) | 403,55 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 1.705,73 |
| Snack Foods Inc (19984) | 55,92 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 403,55 |
| Street Gate Entertainment (3615) | 1.853,16 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 403,55 |
| Syngenta Agro AG, Dietsdorf (18527) | 66,33 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 1.853,16 |
| The Castle Shoppe (8131) | 485,29 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 66,33 |
| Tire Machine Mads (5930) | 230,54 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 485,29 |
| Truimeno SpA (2980) | 93,63 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 230,54 |
| Wheatcraft Bakery Ltd (9530) | 48,04 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 93,63 |



| Prodaja | 158,32 EUR |
|-------------------------|------------------|
| Rabat | 68,55 EUR |
| Dobropisi | 0,00 EUR |
| Interni dobropisi | 1,00 EUR |
| St. prodaj | 5 |
| St. dobropisi | 0 |
| St. artiklov na odpremo | 2,80 |
| Popr. vrednosti računa | 31,66 EUR |
| Zadnji dogodek | 22.08.2015 |
| Neto vrednost | 89,77 EUR |
| Zastopnik | |
| 90+ Dni | 37,48 EUR |
| 61 - 90 Dni | 0,00 EUR |
| 31 - 60 Dni | 0,00 EUR |
| 0 - 31 Dni | 0,00 EUR |
| Prejeto | 170,33 EUR |

Kaj bodo vaši komercialisti na terenu pridobili z uporabo aplikacije?

PRI PRODAJI

- Boljšo skrb za stranke z nazornim prikazom kupcev glede na opravljeni nakup v različnih obdobjih.
- Optimalno organizacijo dela z načrtovanjem obiskov in dnevno informacijo o njihovih dolžnostih.
- Kronološki vpogled v vse zapisane opombe in dogovore s kupci.
- Odpravo tvegane prodaje z on-line vpogledi v komercialne in finančne podatke.
- Hitro in učinkovito reševanje reklamacij na terenu.
- Preprosto, hitro in učinkovito predpripravo na obisk pri stranki.

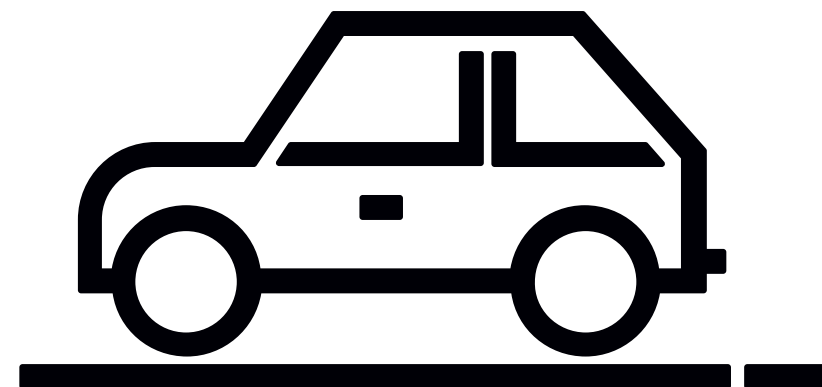
PRI POSPEŠEVANJU PRODAJE

- Preprosto in hitro oceno prodajnega potenciala kupca na podlagi podatkov o predhodnih nakupih ter primerjavo nakupov drugih kupcev iz iste dejavnosti.
- Možnost ponujanja dodatnega asortimenta s seznamom izdelkov, ki jih kupujejo drugi kupci iste dejavnosti, pa jih ta kupec ne kupuje.
- Popolno informacijo o akcijskih izdelkih.
- Ambulantno prodajo oziroma neposredno prodajo iz vozila.
- Stimulativni opomnik za večjo prodajo z vpogledom v doseganje prodajnega načrta.
- Učinkovito orodje za raziskavo trga prek dinamično oblikovanih anket.

Kaj bo vaše vodstvo pridobilo z uporabo aplikacije?

PRI NADZORU NAD PRODAJO NA TERENU

- Sprotno kontrolo nad gibanjem prodaje s pregledom letnih, mesečnih in dnevni prodajnih rezultatov glede na načrt prodaje in s primerjavo s preteklimi obdobji.
- Podatke o doseganju neto zaslužka na ravni podjetja, komercialistov, kupcev in posameznih izdelkov.
- Celovit in učinkovit nadzor nad sprejetimi naročili po številu ter vrednosti za podjetje, oddelke, posamezne komercialiste in kupce.
- Kontrolo nad reklamacijami in izdanimi dobropisi za podjetje, oddelke, posamezne komercialiste ter kupce.
- Transparenten pregled nad tveganimi naročili s pregledi vseh naročil, ki čakajo na finančno in/ali komercialno odobritev.
- Podrobno informacijo o neizdobavljenih naročilih in podatke o pričakovanih dobavah.
- Lažje, hitreje in nazornejše razumevanje prodajnih analiz s pregledi v grafični obliki.
- Popolno analizo prodaje po izdelkih in partnerjih po poljubno nastavljenih klasifikacijah.
- Popoln nadzor nad komercialisti na terenu s prikazom trenutne lokacije na zemljevidu ali s prikazom lokacij za izbrano obdobje.
- Popolno analizo delovnih dni za vse komercialiste (delovni čas, prevoženi kilometri, število opravljenih obiskov itn.).



Kaj vam omogoča **tehnični vidik** aplikacije?

PONASTAVITEV VIDEZA APLIKACIJE

- Po želji si lahko aplikacijo poosebite (White-Label Branding) z logotipom, emblemi in barvno podobo vašega podjetja.

VISOKA VARNOST IN ADMINISTRACIJA

- Zagotovljena je visoka varnost uporabe aplikacije s kriptiranjem in kompresijo podatkov za manjši obseg prometa po mobilnem omrežju.
- Onemogočen je dostop do podatkov nepooblaščenim osebam z dodeljevanjem osebnih gesel uporabnikom aplikacije.
- Vpogled v vsebine aplikacije je nadzorovan z dodeljevanjem pravic dostopa do vsebin za posameznega uporabnika.
- Zagotovljena je revizijska sled podatkov.

Kakšno je **razvojno okolje** aplikacije?

OPERACIJSKI SISTEM

- Mobilna aplikacija Minoa IQube je v celoti razvita v razvojnem okolju Android Studio.
- Aplikacija deluje na mobilnem operacijskem sistemu Android 4.1 ali več.
- Vse posodobitve mobilne aplikacije Minoa IQube se izvajajo prek digitalne platforme Google Play Store.

UPORABNIŠKI VMESNIK

- Prilagojen uporabniški vmesnik za pametne telefone in tablične računalnike vsem uporabnikom omogoča prijazno ter preprosto uporabo mobilne aplikacije.

Kaj o nas in naših rešitvah menijo **uporabniki**?



“Z uporabo mobilne rešitve Minoa IQube smo dosegli modernejši pristop k zagotavljanju podpore delu komercialistov na terenu. Ti lahko zdaj strankam takoj odgovorijo na vsa komercialna, logistična in finančna vprašanja, zaradi katerih so morali prej kontaktirati referente v podjetju. Uporaba aplikacije jim vsakodnevno bistveno olajšuje delo, povečuje učinkovitost, omogoča sprotno spremljanje doseženih rezultatov in razbremenjuje operativno delo v podjetju.

Poleg naštetih koristi pa mi, kot direktorju podjetja, mobilna aplikacija omogoča lažje poslovno odločanje, večjo finančno disciplino in boljši nadzor nad doseganjem prodajnih planov, saj ves čas razpolagam z vsemi potrebnimi on-line kumulativnimi in analitičnimi analizami.”

Jure Šporn, direktor podjetja WUERTH, d.o.o., Slovenija

Za več informacij ali predstavitev programske rešitve nas pokličite na telefonsko številko

01 514 00 50

ali kontaktirajte na

info@minoa.si

